



Die LS telcom AG ist weltweit führender Anbieter von Technologien und Beratungsdienstleistungen für die effiziente Nutzung des Funkspektrums in allen Funkdiensten. In einer zunehmend digital vernetzten Welt stellen wir sicher, dass alle Frequenznutzer maximal von Funkdiensten profitieren. Wir optimieren die Frequenzverwaltung und -nutzung in allen Märkten und Marktsegmenten und ermöglichen neue Geschäftsmodelle in vertikalen Märkten auf Basis des Internets der Dinge (IoT).

Regional Sales Manager – Telecom Regulation (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und gezielter Ausbau des internationalen Vertriebs im Marktsegment „Telecom Regulation“ mit regionalem Schwerpunkt auf Europa und Asien
- Identifikation, Qualifizierung und Verfolgung neuer Geschäftsmöglichkeiten bei Ministerien, Regulierungsbehörden und öffentlichen Auftraggebern
- Aufbau und Pflege belastbarer Beziehungen zu Entscheidungsträgern, Fachbereichen und Partnern im Marktumfeld
- Steuerung komplexer Angebots-, Ausschreibungs- und Vergabeprozesse auf internationaler Ebene
- Positionierung des LS telcom Portfolios für regulatorische Anwendungen, insbesondere in den Bereichen Spektrum-Management und Spektrum-Überwachung
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenpräsentationen, Workshops, Verhandlungen und Geschäftsterminen auf internationaler Ebene in enger Zusammenarbeit mit internen Stakeholdern
- Repräsentation des Unternehmens auf internationalen Fachmessen, Konferenzen und Branchenevents

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes Studium mit wirtschaftlichem oder technischem Schwerpunkt oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige internationale Vertriebserfahrung im B2B- oder Public-Sector-Umfeld, insbesondere in Telekommunikation, Regulierung, öffentlicher Verwaltung, IT, Software, Funktechnik oder Infrastruktur
- Fundierte Kenntnisse in der Zusammenarbeit mit Regulierungsbehörden, Ministerien, öffentlichen Auftraggebern oder internationalen Organisationen sind wünschenswert
- Gutes Verständnis für Ausschreibungsprozesse, öffentliche Vergaben und institutionelle Entscheidungsstrukturen
- Ausgeprägtes Interesse an Themen wie Spektrum-Management, Spektrum-Überwachung, Digitalisierung und Automatisierung von Prozessen
- Hohe Kundenorientierung, souveränes Auftreten, Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie interkulturelle Kompetenz
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie hohe internationale Reisebereitschaft

Das bieten wir Ihnen

- Abwechslungsreiches, anspruchsvolles und interessantes Aufgabengebiet
- Kollegiales und hochprofessionelles Team in einem modernen, internationalen Arbeitsumfeld
- Gesunde Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten
- Mobiles Arbeiten nach Abschluss der Probezeit
- E-Ladesäulen, Bike-Leasing und bezuschusste Mitarbeiterkantine
- Karrieremöglichkeiten hier in Deutschland oder in unseren weltweiten Niederlassungen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Sollten Sie nicht alle genannten Qualifikationen oder Aufgaben erfüllen, freuen wir uns dennoch über Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf und Zeugnisse) unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an **Career@LStelcom.com**. Bitte senden Sie uns möglichst nur eine Datei mit allen Bewerbungsanhängen als PDF zu. Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Jana Velten unter **Tel. 07227 9535 704** zur Verfügung.